

# HÖLL Office GmbH - moderne Arbeitswelten

<https://hoell.de/job/trainee-vertrieb/>

## Trainee (m/w/d) im Vertrieb

### Über uns:

**Du hast dein Studium in der Tasche und willst im Vertrieb nicht nur durchstarten – du willst gestalten, beraten, begeistern? Dann bist du bei HÖLL genau richtig!**

Unser 12-monatiges Traineeprogramm im Vertrieb bereitet dich optimal auf deine Karriere bei uns vor – ob als Außendienstprofi, Key Account Manager oder technischer Berater.

Dabei bekommst du die Chance, Verantwortung zu übernehmen, eigene Projekte umzusetzen und tief in unsere Vertriebsprozesse einzutauchen. Kein 08/15-Programm, sondern echter Praxiseinstieg mit Verantwortung.

Du hast den Drive, wir bieten dir die Bühne: Wir suchen neugierige, engagierte Persönlichkeiten, die Technik nicht nur als Produkt, sondern als Lösung sehen. Menschen, die zuhören, beraten, begeistern – und gemeinsam mit uns etwas bewegen wollen.

HÖLL steht seit über 50 Jahren für durchdachte Lösungen rund um moderne Arbeitswelten.

Mit rund 50 Mitarbeitenden begleiten wir Unternehmen bei der Digitalisierung ihrer IT, der Optimierung von Dokumentenprozessen und der ergonomischen Gestaltung ihrer Büro-Umgebungen.

Ob IT-Infrastruktur, Managed Print Services oder Office Design – wir liefern smarte Konzepte mit echtem Mehrwert.

Als familiengeführtes Unternehmen leben wir einen offenen, wertschätzenden Umgang und setzen auf langfristige Zusammenarbeit – mit Kunden und Mitarbeitenden.

### Was wir dir bieten

- Ein strukturiertes 12-monatiges Traineeprogramm mit klarer Perspektive
- Persönliches Mentoring & individuelle Förderung
- Frühzeitige Übernahme von Verantwortung & eigenen Projekten
- Tiefe Einblicke in alle Vertriebsbereiche (Innen- & Außendienst, Projektvertrieb, Key Account)
- Sehr gute Übernahmechancen in eine Festanstellung
- Attraktive Vergütung & moderne Arbeitsbedingungen
- Ein kollegiales Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien

### Deine Aufgaben

- Du lernst alle relevanten Vertriebsbereiche – vom Kundenkontakt im Innendienst über Key Account Management bis Außendienst – praxisnah in einem leistungsstarken Team kennen
- Du begleitest unsere Außendienstprofis zu Kundenterminen
- Du arbeitest aktiv in der Angebotserstellung, Auftragsbearbeitung und Kundenbetreuung mit
- Du übernimmst eigene Projekte und entwickelst dich zur zentralen Ansprechperson für Kunden und Fachbereiche

### Arbeitgeber

HÖLL Office GmbH

### Start Anstellung

Schnellstmöglich

### Veröffentlichungsdatum

7. August 2025

## **🔗 Was du mitbringst**

- Ein abgeschlossenes Studium in BWL, einem technischen Bereich oder einem vergleichbaren Fachgebiet
- Begeisterung für kundenorientierte Lösungen & technische Produkte
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Freude an Beratung und Vertrieb
- Eigeninitiative, Lernbereitschaft und Teamgeist

## **🔗🔗 Unsere Wertschätzung an dich**

- Ergonomischer Arbeitsplatz & modernes Umfeld
- Gemeinsames Sportangebot wie Yoga und Fitness Training
- Betriebliche Weiterbildungen und Schulungen
- Kostenlose Getränke, frisches Obst & Mini-Kiosk
- Mitarbeiter-Rabatt

## **Bist du bereit für die nächste Herausforderung und möchtest die Zukunft der Bürowelt gemeinsam mit uns gestalten?**

Dann werde Teil von HÖLL und bewirbt Dich jetzt! Wir freuen uns darauf dich kennenzulernen. 🔗🔗

Bitte sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbung@hoell.de](mailto:bewerbung@hoell.de)

Bei Fragen steht dir Lara Preuss unter der Telefonnummer 07221/955637 jederzeit gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!