HÖLL Office GmbH - moderne Arbeitswelten

https://hoell.de/job/planung-und-vertrieb-von-moebeln-m-w-d-2/

Vertriebsmitarbeiter*in (m/w/d) im Bereich Arbeitswelten

Arbeitgeber
HÖLL Office GmbH

Start Anstellung
Schnellstmöglich

Veröffentlichungsdatum
23. April 2025

Über uns

Du liebst es, Menschen für innovative Lösungen zu begeistern und Unternehmen zu helfen, ihre Bürowelten fit für die Zukunft zu machen? Dann bist du bei uns genau richtig!

HÖLL ist ein junges, dynamisches Unternehmen, das sich auf die Gestaltung moderner Arbeitswelten spezialisiert hat. Mit einer wachsenden Kundenbasis und spannenden Projekten suchen wir genau dich: ein Vertriebstalent, das Lust hat, neue Kund*innen zu gewinnen, bestehende Kontakte auszubauen und gemeinsam mit uns den Bereich „Arbeitswelten“ weiterzuentwickeln.

Wenn du mit Leidenschaft im Vertrieb arbeitest, gerne direkt mit Kundinnen im Austausch bist und New Work nicht nur ein Trend, sondern eine Haltung für dich ist – dann gestalte zusammen mit uns die Zukunft der Arbeit!

Was wir dir bieten

- **Verantwortung ab Tag eins** – du übernimmst einen zentralen Part im Vertrieb, baust aktiv neue Kundenbeziehungen auf und betreust unsere Bestandskunden – mit echtem Gestaltungsspielraum und Platz für deine Ideen
- **Flache Hierarchien und direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung** – bei uns zählt jede Stimme
- **Modernes, dynamisches Arbeitsumfeld** – offen, unkompliziert und voller Möglichkeiten, Neues zu bewegen
- **Leistung, die sich auszahlt** – mit fairem Gehalt, Entwicklungsperspektiven und der Chance, gemeinsam mit uns zu wachsen

Deine Aufgaben

- Du begeisterst Neukund*innen von unseren Lösungen im Bereich moderne Arbeitswelten und baust aktiv neue Geschäftsbeziehungen auf
- Du betreust und entwickelst bestehende Kundenbeziehungen weiter und bist Ansprechpartner*in auf Augenhöhe
- Mit deinem ausgeprägten Markt- und Trendgespür erkennst du, was unsere Zielgruppe bewegt, und trägst aktiv dazu bei, neue Impulse zu setzen
- Du arbeitest eng mit unserem Planungsteam zusammen, um individuelle Raumlösungen umzusetzen und einen reibungslosen Ablauf zu gewährleisten
- Du präsentierst unsere Konzepte überzeugend mit Herz und Know-How – digital, telefonisch oder direkt vor Ort beim Kunden
- Du bringst deine Ideen mit ein und gestaltest unsere Vertriebsstrategie aktiv mit

Was du mitbringst

- Erste Erfahrung im **Vertrieb oder in der Kundenbetreuung** – idealerweise im Bereich Einrichtung, Möbel oder B2B-Dienstleistungen
- Du liebst es, Kunden für **innovative Konzepte** zu begeistern und arbeitest dabei strukturiert und ergebnisorientiert

- **Ein gutes Gespür für aktuelle Bürotrends und Design** – du weißt, was Unternehmen brauchen, um ihre Arbeitswelten zu optimieren
- **Du bist ein echter Teamplayer**, arbeitest gerne eng mit anderen zusammen und bist auch bereit, selbst anzupacken, wenn es darauf ankommt

Unsere Wertschätzung an dich

- Arbeiten in einem modernen Arbeitsumfeld
- Flexibles Arbeiten mit Home-Office
- Moderne Kollaborationstools
- Betriebliche Weiterbildungen und Schulungen
- Job-Rad Leasing
- Gemeinsames Sportangebot wie Yoga und Fitness Training
- Kostenlose Getränke, frisches Obst und Mini-Kiosk
- Mitarbeiter-Rabatt
- Teamevents
- Betriebsfeiern
- Feiern gemeinsamer Erfolge
- Sonderzahlung: Mitarbeiterempfehlungsprogramm
- Sonderzahlung: Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebsarzt
- Attraktive Zusatzleistungen

Bist du bereit für die nächste Herausforderung und möchtest die Zukunft der Bürowelt gemeinsam mit uns gestalten?

Dann werde Teil von HÖLL und bewirbt Dich jetzt!

Sende deine Bewerbungsunterlagen an Frau Fofi Contento (bewerbung@hoell.de) mit einem aktuellen Lebenslauf. Wenn du weitere Informationen benötigst oder Fragen hast, zögere bitte nicht uns anzurufen.